



# ТАМАРА МАРЫШЕВА

БИЗНЕС-ТРЕНЕР И  
ПРАКТИКУЮЩИЙ БИЗНЕС-КОНСУЛЬТАНТ ПО  
УПРАВЛЕНИЮ И ПРОДАЖАМ

## КРАТКАЯ БИОГРАФИЯ

Родилась 14 октября 1980 г. на Камчатке, высшее образование получила на Дальнем востоке, двигалась по карьерной и профессиональной лестнице на территории Сибири (Томск, Новосибирск), карьеру бизнес-тренера начала в Москве.

За 4 года с «нуля» получила опыт проведения тренингов в разных группах и бизнесах (от продажи нижнего белья до трубопрокатной арматуры для нефтяного бизнеса), с участниками разных возрастных и профессиональных уровней.

## СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ

бизнес-тренинги, личные консультации, бизнес-игры, аудит отдела продаж и управления.

## ОПЫТ РАБОТЫ

18 лет в продажах, 13 лет в управлении. Руководила подразделениями, непосредственно связанными с продажами (УРСА Банк, МДМ Банк, бизнес-школа «Самолов и Самоловы»). Опыт управления и продаж собран на примере кейсов разных команд, отделов, офисов, филиалов, городов.

## ОСОБЕННОСТИ СТИЛЯ ВЕДЕНИЯ ТРЕНИНГОВ

живая манера подачи материала, использование ярких примеров из личной практики, создание на тренинге позитивной рабочей атмосферы. К каждому участнику подходит индивидуально: слабые стороны делает особенностями, сильные развивает.



Москва, Санкт-Петербург



(+7) (910) 463-03-87



[marysheva.tamara@gmail.com](mailto:marysheva.tamara@gmail.com)



[www.tmarysheva.ru](http://www.tmarysheva.ru)